

いきなりですが駄洒落なぞなぞです。「アパートに住んでいるのは何人でしょう?」。今ではおやしギャグで片付けられてしまう駄洒落ですが、実は言葉遊びの一種で、駄洒落を連発する人は「頭の回転が速い」とも言われます。さて、「アパートに住んでいる人」=「住人」というわけで答えは「10人」です。お粗末でした!

知っとこ!「税務のマメ知識」

【接待飲食費に関する課税が緩和されました】

これまでは原則として、法人が支出した交際費等については損金不算入でした。ただし、資本金1億円以下の中小法人の場合は、800万円以下の交際費等について全額損金算入が認められていました。この「交際費等の損金不算入制度」が改正され、平成26年4月1日以後に開始する事業年度から適用されることになりました。

まずはじめに、1人あたり5000円以下の飲食等のために要する費用においては、書類の保存要件を満たしているものについては、これまでどおり全額損金算入が認められています。次に5000円を超える場合ですが、資本金1億円以下の中小法人以外の大企業など、これまで交際費等の全額が損金不算入だった法人においても、接待飲食費の額の50%相当額が損金算入できることになりました。ただし、従業員や親族などに対するものは除かれるのでご注意ください。

また、資本金1億円以下の中小法人においては、前述の「接待飲食費の額の50%相当額の損金算入」か「定額控除限度額までの損金算入」のいずれかを選択できるようになりました。なお、接待飲食費は、飲食等の「年月日・参加した得意先等の名称とその関係・参加した者の数・その費用の金額並びに飲食店等の名称および所在地」などを帳簿書類に記載しておく必要がありますので、きちんと整理保存しておきましょう。



今を生きる

先人の言葉

心から始まる
すべては、

ソニー創業者の一人である井深大の言葉。心が感じて動くことを感動という。心がなければ前に進むこともできない。人間の力の源は、心から湧き出る意欲である。

スタッフコーナー 担当：本田 昭

いつも日曜日は趣味のヘラ鮎釣りに行くのですが、先日、家内から明日はどこかに行こうと言われ、「そうだなあ東京にでも行こうか」ということになり、門前仲町に出かけてきました。

JR京浜東北線の御徒町駅から都営地下鉄大江戸線に乗り換え、15~16分で門前仲町駅に着きました。大江戸線の長い地下道から地上に出ると、駅前には高層ビル街でした。裏通りも池波正太郎のテレビ時代劇の鬼平犯科帳にでてくるような古い建物を想像していましたが、実際は明るく近代的な建物ばかりで驚きました。

最初に深川不動尊に行ったところ、参拝する人もまばらでしたが、富岡八幡宮は大勢の参拝客で賑わっていました。特に若い女性の参拝客と外国の方が多かったのですが、外国の方もきちんとお賽銭を投げ入れて参拝をしていました。富岡八幡宮は縁結びの神社として知られ、参拝すると良縁に恵まれるとのことなので若い女性が多いそうです。帰りは参道の両側に並ぶお店をのぞきながら好物の漬物を買って、ゆっくり食事をして家路につきました。意外な発見もありこのような休日の過ごし方も有意義なことだと感じました。



365日が楽しくてたまらない! 『商売のヒント』

今月の商売のヒント:【「できない理由」を探る専門家になってはいけない】

ある社長が、ひょんなことからまったく異業種である親友のマッサージ店を手伝うことになったそうです。成り行き上なんとなく始めたことですが、気がつけばマネージャーとして約10人の社員をとりまとめ、ゴチャゴチャだった経営方針を整理して、会社の方向性の舵取りをして、今では本業よりマネージャー業の方が忙しくらいだとまんざらでもないようです。

社長は、まったく畑違いの分野にいきなり飛び込んで成果を上げた理由を、「専門家になろうとしなかったから」と自己分析したそうです。社長にマッサージの専門知識があれば何かとスムーズだったかもしれません。実際、「何も知らない素人に言われたくない」という雰囲気を感じたこともあったそうです。



しかし、社長は積極的に勉強しようとはしませんでした。むしろ、社内改革には自分の素人目線が武器になると踏んでいたようです。

長らく同じ業界にいと、その業界の常識が世間の常識だと思い込んでしまいがちです。無意識のうちに業界の固定観念が物事の判断基準になっているので、外からの意見に対しては「〇〇なはずだ」「〇〇するべきだ」と聞き入れようとしない。つまり、専門家になればなるほど視野が狭くなるという皮肉が起こり得るのです。



専門家とは「できない理由」を探る人かもしれない。そう感じていた社長はあえてマッサージ業界から少し距離を置き、素人目線をなくさないようにしたと言います。そのため時には突拍子のない意見も出しますが、業界に染まっていないからこそのお客様目線のアイデアはその何倍もあるそうです。専門家として高度な知識や技術を役立てるのは素晴らしいことですが、残念ながら「井の中の蛙」になってしまった専門家も少なくありません。

「できない理由」を探し始めることにならないよう、お客様目線を忘れずにまずはやってみようとする「素人のチャレンジ精神」を大事にしながら商売をしていきたいものですね。

編集後記

錦織圭選手(24歳・世界ランキング8位)が全米OPでファイナルに進出しました。4大会シングルスでは男女通じて日本人初の快挙です。錦織選手の前の日本男子テニス界の第一人者といえば松岡修造さんでしょう。5歳からラケットを握った錦織選手は、2001年に全国選抜ジュニアと全国小学生大会で優勝を飾り、松岡さん等が主催する世界を目指すトップジュニアを対象とした強化キャンプ『修造チャレンジ』に参加しました。ジュニア時代に指導してくれた松岡さんについて、「修造さんにはたくさん怒られましたが、それが今の原動力になっています。修造さんの場合は怒るといっか、愛と情熱を持って叱ってくれるので、心に響きます。」と彼は言っていました。私もTBS『炎の体育会TV』の松岡さんと子供達とのテニス合宿のコーナーが大好きでいつも観ています。そこでも、「君たちには大きな夢があります。世界一になりたいという夢は、テニスの上手い下手は問いません。大切なのは世界で戦って行く心があるかということです。」と熱い指導をしていました。錦織選手も松岡さんから特にメンタルの部分で世界に通じるような多くの事を学んだようです。松岡さんは本もたくさん出していますが、本屋さんに行くのとテニスの実技書よりもビジネス書のコーナーに置いてある方が目立っていたりもします。スポーツもビジネスもやはり心や考え方で結果を大きく左右するといっても過言ではないでしょう。

お知らせ 詳細はお問い合わせください!

- 役所から書類が届いた場合には中身をご確認いただき、なるべくお早めにご連絡下さい。
- 税務署からの電話には弊所をまず通すようにお伝え下さい。
- 「保険管理ファイル」無料で作成いたします。
- ご意見・ご感想等をお待ちしております。

本田税理士事務所

〒335-0002
 埼玉県蕨市塚越1-4-22 5F
 電話: 048-431-2771
 FAX: 048-431-2786
<http://www.zeirishi-honda.jp>